



Les élèves de DP2 rencontrent un commercial

publié le 13/10/2015

Le 6 Octobre 2015, nous rencontrons Julien Moynard, commercial chez Maisons du Marais. Il nous a parlé en détails de son entreprise, de son parcours scolaire et professionnel, et aussi de son métier.

Il travaille à Niort, siège social de Maisons du Marais ; il existe aussi d'autres agences à Parthenay, Poitiers, Thouars, Fontenay le Comte et Bressuire. Cette chaîne existe depuis 1975 (40 ans) et construit des maisons individuelles. Elle a une équipe composée de 30 personnes et donc pas de syndicat .

Le professionnel rencontré a comme mission de vendre des maisons, de rechercher des terrains et d'optimiser le budget de ses clients. Les qualités requises pour exercer son métier sont d'être à l'écoute de son client et donc de posséder un bon sens relationnel, de bien connaître le produit vendu et d'être mobile pour aller à la rencontre du client.

Nous avons apprécié cette première intervention de l'année. Julien Moynard s'est montré très chaleureux, disponible et spontané envers nous. Son diaporama était très développé mais pas pour autant ennuyeux.

Suite à cette intervention, nous avons rédigé des fiches métiers en relation avec son entreprise.

Article rédigé par Carla 3 Tignous.



**Académie
de Poitiers**

Avertissement : ce document est la reprise au format pdf d'un article proposé sur l'espace pédagogique de l'académie de Poitiers.

Il ne peut en aucun cas être proposé au téléchargement ou à la consultation depuis un autre site.