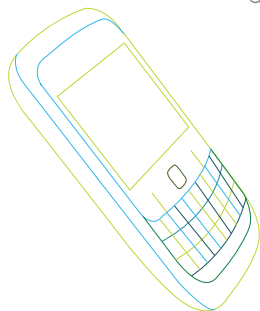
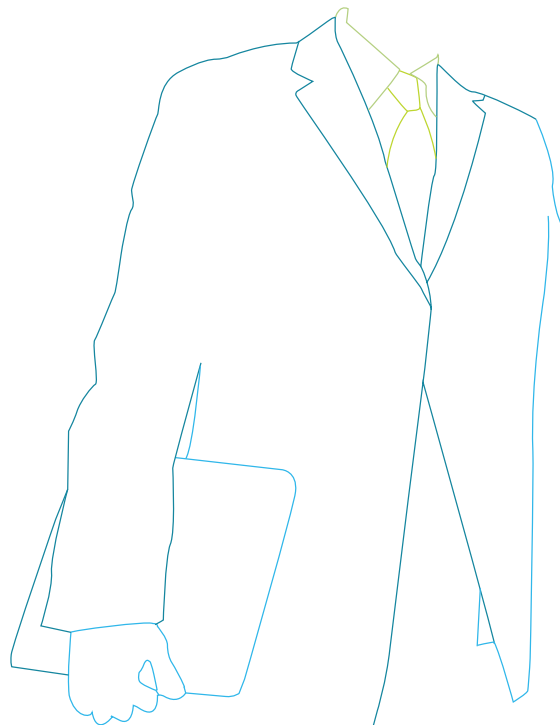
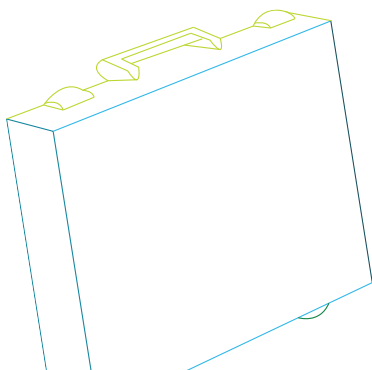


# BTS TECHNICO COMMERCIAL

*En apprentissage ou cursus scolaire*



«Vente de solutions techniques  
aux entreprises professionnelles»



<http://www.lycee-paul-guerin.fr>

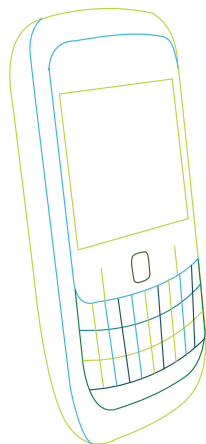


Vous avez le goût

de la **communication**,

vous aimez le **contact humain** ...

et le travail en **équipe** ?



Vous avez un intérêt pour  
les sciences et techniques  
industrielles

Vous faites preuve de dynamisme et de disponibilité  
Vous avez l'envie de répondre aux besoins d'entreprise clientes  
... Alors vous avez le profil du technico-commercial !

le

## **RECRUTEMENT**

Sélection à partir de l'examen des dossiers où sont valorisés  
les résultats et les observations des professeurs concernant  
votre participation, votre dynamisme et votre motivation.

la

## **FORMATION**

Le BTS Technico commercial a pour objectif de  
former à la réalisation d'études de marché,  
de notoriété, l'organisation de manifestations  
professionnelles, l'étude de portefeuilles  
clients, la création de supports commerciaux...

**Soit en formation scolaire sur 2 ans :**

32h / semaine au lycée

14 semaines de stage en entreprise

Ce stage en milieu professionnel est réparti  
sur les 2 années, et doit permettre au futur  
technicien supérieur de prendre la mesure des  
réalités techniques de l'entreprise.

**Soit en formation par apprentissage :**

35h / semaine pendant 20 semaines

**Les projets** sont réalisés au sein de  
l'entreprise avec le maître d'apprentissage ou  
le maître de stage.



votre

## **PROVENANCE**

Baccalauréat Professionnel :  
Productique / MEI / ELEEC / Vente / commerce

Baccalauréat STI2D

Baccalauréat STG Mercatique

Baccalauréat scientifique - option technique industrielle

## domaine de **COMPÉTENCES**

Techniques de construction des bâtiments.  
Génie climatique: système de chauffage et de climatisation, confort thermique, régulation ...  
Génie électrique: éclairagisme, distribution électrique, réseaux, système de gestion d'éclairage, sécurité du bâtiment ...



Après  
le BTS

### **Insertion professionnelle :**

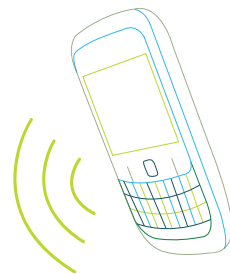
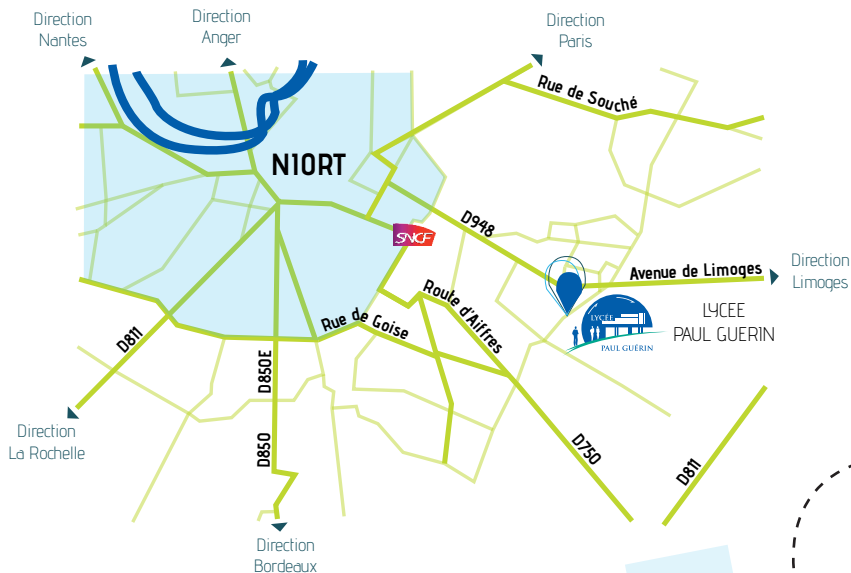
Il débute en tant que négociateur vendeur ou technico commercial. Après quelques années d'expérience, il peut accéder à un poste à responsabilité en tant que chargé de clientèle, responsable d'achats, responsable grand compte, responsable commercial, responsable d'agence....

### **Poursuite d'études :**

Licence professionnelle ( domaine commercial ou de l'économie et de la gestion.)  
Ecole spécialisée du type école du réseau ESDC  
Ecoles supérieures de commerce

le  
**STAGE**

14  
semaines



**Se loger**

à proximité du lycée

Résidence Champommier

Résidence Jean Gabin

Résidence Jean Perrin

**S'adresser à**

L'association l'Escale.



**Se restaurer** au lycée,  
au Restaurant Universitaire

**Se déplacer** grâce au réseau d'autobus



LYCÉE PAUL GUÉRIN  
19, rue des fiefs - BP 92 - 79004 NIORT  
Tél. 05 49 34 22 22 - Fax. 05 49 24 89 97  
<http://www.lycee-paul-guerin.fr>

